

Maria Antoshulskaya



Osoite Nikunmäentie 2 E 9, 02920 Espoo
Puhelinnumero: 0400 85 00 65
maria.antoshulskaya@gmail.com

Syntymäaika ja paikka 04.08.1977, Pietari

Yhteenveto Olen markkinoinnin asiantuntija, osaan ajatella liiketaloudellisesti, minulla on vahvaa päätöksentekokykyä ja vankka strateginen ajattelukyky. Minulla on myös johtamiskokemusta. Erinomaiset ihmissuhde- ja viestintätaitoni antavat minulle mahdollisuuden toimia tehokkaasti kaikilla organisaation tasoilla.

Minulla on paljon kokemusta strategisesta suunnittelusta, yrityksen ja tuotteiden sekä markkinoinnin edistämisestä ja analysoinnista, segmentoinnista, mainonnasta ja brändäyksestä. Lisäksi olen suunnitellut ja markkinoinut nettisivuja. Olen toiminut yrittäjänä jo 4 vuotta. Olen osallistunut digitaalisten hankkeiden luomiseen ja edistämiseen.

Koulutus 2013 - 2018 **HAAGA-HELIA ammattikorkeakoulu**, Helsinki, Suomi
Yrittäjyyden ja liiketoimintaosaamisen koulutus, tradenomi (ylempi amk)

2002 - 2003 **Taloustieteen ja finanssitalouden instituutti**, Pietari, Venäjä
Markkinatutkijan pätevyyden (Markkinointi)

1994 - 1999 **Pietarin valtiollinen teknologia- ja muotoiluopisto**, Pietari, Venäjä
Ekonomistin pätevyyden (Kirjanpito ja tilintarkastus)

1984 - 1994 Peruskoulu ja lukio, Pietari, Venäjä

Työkokemus **04/2013 - jatkuu** **IMAPRO, Espoo, Suomi**
Toimitusjohtaja

- Internet-markkinoinnin analyysi Venäjällä,
- yrityksen edistäminen Suomen ja Venäjän markkinoille
- markkinointi sosiaalisessa mediassa (Vkontakte, Facebook)
- hakukoneoptimointi Venäjällä
- Internetsivujen käännöspalvelut venäjäksi

Saavutukset: monien nettisivustojen luominen, uusien tuotemerkkien edistäminen Suomen markkinoilla.

Minulla on kaksi onnistunutta nettiprojektia:

1. Intofinland.ru "Kaikki Suomesta" on tunnettu internet-portaali, jossa yli 1500-2000 kävijää päivittäin.
2. Business Compass www.businesscompass.fi on yleinen aiheenmukainen luettelo.

05/2011 - 09/2011 **Alma Tour Oy, Helsinki, Suomi**
Markkinoinnin asiantuntija

- yrityksen edistäminen Venäjän markkinoilla
- uusien asiakkaiden etsiminen
- kilpailijoiden analyysi
- Suomen matkojen suunnittelu ja myynti venäläisille asiakkaille

Saavutukset: venäläisille asiakkaille tarkoitettujen matkojen myynnin kehittäminen (matkat Helsingistä ulkomaalaille), kilpailuympäristön ja markkina-analyysin suorittaminen, hinnaston ja tarjousten laatiminen, Alma Tour Oy:n bränditietoisuuden lisääminen Pietarin markkinoihin.

02/2003 – 05/2009 EZTAB CJSC (kaivostoiminta), Pietari, Venäjä
Markkinointiosaston päällikkö

- teollisuusalan yrityksen myyntiosaston ja markkinointiosaston johtaminen
- yrityksen ja tuotemarkkinoiden edistäminen, markkinoiden, yrityksen tuotannon ja tuotevalikoiman analyysi, markkinoiden segmentointi
- asiakkaiden tukipalvelujen jatkuva valvonta
- yhtiön laskentatoimi ja tuotteiden kannattavuuslaskelmat
- kehittämisen ja myynninedistämisen mediasuunnittelu

Saavutukset: tavaramerkki EZTAB on tullut tunnetuksi Venäjän markkinoille ja entisen Neuvostoliiton osavaltioihin, web-sivustojen suosio on kasvanut merkittävästi, myynti on kasvanut 30%, asiakastietokanta on luottu.

07/2000 – 02/2003 EZTAB CJSC (kaivostoiminta), Pietari, Venäjä
Myyntiosaston johtaja / markkinointiosasto

- kaivosteollisuuden tarvikkeiden ja erilaisten tavaroiden henkilökohtainen myynti ja puhelinmyynti (rakennusmateriaaleja, puutaloja jne.)
- asiakkaiden sopimusten laatiminen sekä sopimusneuvottelujen toteutus
- esitteiden suunnittelu
- osto-osastolla työskenteleminen (yhteistyökumppaneiden etsiminen, ostojen suunnitteleminen)

Saavutukset: EZTAB:in ryhmän tytäryhtiö on perustettu, Pietarin toimiston toiminta on järjestetty, tavaramerkki on tullut tunnetuksi Nord-West alueella, myynti on kasvanut 200% kahdessa vuodessa.

08/1999 – 06/2000 SIMPEX Ltd, Pietari, Venäjä
Johtaja

- sopimusten teko, katelaskenta, asiakirjahallinto

06/1998 – 02/1999 Maxidom LUK, Pietari, Venäjä
Office – manager

- organisaatioyrityksen hallinto, asiakirjahallinto, sopimuksien teko

Muu koulutus	Yrittäjäkoulutus, Helsinki	2013 (3 kk)
	Osaava yrittäjä, Faktia Oy, Forssa	2010 (20 h)
	Suomen kielen peruskurssi, UNIC-palvelut Oy, Forssa	2009 - 2010 (5 kk)

Työharjoittelu	JUR-infokeskus Oy, Lohja, Suomi	2012 (6 kk)
	- yrityksen edistäminen Venäjän markkinoilla, uusien asiakkaiden etsiminen, markkinoiden segmentointi, markkinoiden analyysi, web-sivun suunnitteleminen ja tarkistaminen (www.jurinfocenter.com)	

Kaupungintalo Forssa, Suomi	2010 (1 kk)
- mainosesitteiden ja web-sivun kääntäminen suomesta venäjäksi (www.forssa.fi)	

Forssan Seudun Kehittämiskeskus Oy (FSKK), Suomi	2010 (2 kk)
- web-sivun kääntäminen suomesta venäjäksi (www.fskk.fi , www.forssaregion.fi)	

Viihdeumala Vesihelmi, Forssa, Suomi	2009 - 2010 (3 kk)
- mainosesitteiden kääntäminen suomesta venäjäksi ja englanniksi,	
- web-sivun kääntäminen suomesta venäjäksi (www.vesihelmi.fi),	
- venäläisten asiakkaiden kanssa yhteistyön tekeminen	

Kielitaito	suomi – hyvä venäjä – äidinkieli englanti – hyvä
-------------------	--

ATK-taidot	Msoffice, OpenOffice, Windows @-kortti
-------------------	---

Ajokortti	B, oman auto
------------------	--------------

Harrastukset	lukeminen, matkustaminen, maalaaminen, jooga
---------------------	--